

RETOUR SUR LA MISSION ESPAGNE ET/OU ITALIE



NOVEMBRE 2017

DES PARTICIPANTS OPTIMISTES !

Après une semaine intensive de rendez-vous individuels avec des prospects (espagnols et/ou italiens) préparés avec nos partenaires des réseaux des Chambres de Commerce Françaises à l'international et Business France (à Barcelone et Milan), les participants sont optimistes sur les retombées envisageables. Pour certains en effets de belles opportunités à saisir !

Les 13 entreprises régionales ont pu bénéficier de **rendez-vous ciblés et qualifiés** selon leur cahier des charges mis en place par CCI International. Nos partenaires ont su détecter les bons contacts leur permettant de rencontrer des **prospects pertinents** pouvant déboucher sur un partenariat. Pour mettre toutes les chances de leur côté, les entreprises avaient bénéficié d'un **séminaire de préparation** organisé par CCI International avec formation au pitch, approche interculturelle, formation à la veille stratégique sur le web, focus sur la réglementation européenne (Europe Enterprise Network) et partage d'expérience.

Au total près de **80 rendez-vous** ont eu lieu à Barcelone mais aussi Valence, Madrid, Bilbao, San Sébastian et Majorque. Du côté italien la prospection s'est concentrée à Milan et ses alentours mais aussi Turin et Rome. Certains rendez-vous ont duré **plus de 3 heures** laissant augurer un vif intérêt de la part des prospects. A suivre !



Les participants ont également apprécié les **moments collectifs de briefing et networking** où ils ont pu pitcher, présentant leur entreprise et suscitant l'intérêt des représentants franco espagnols ou italiens.

Cette mission a pu être mise en place grâce au partenariat et au soutien financier de la Région des Pays de la Loire.



L'avis des participants !

Sur l'organisation de la mission

Très bonne organisation, tout était parfait pour moi

Très bonne. J'aimerais surligner la qualité des contacts, mais aussi l'organisation et l'accueil de la part de l'équipe CCI (Pays de la Loire et Barcelone). Dans un cadre si bien établi nous avons pu nous concentrer sur nos RDV, sans avoir à gérer les multiples détails logistiques, c'était vraiment parfait

Merci pour le soutien de toute l'équipe CCI International

Très positive, expérience à renouveler

Très bonne Impression, belle préparation, les résultats ne peuvent que suivre !

C'était ma première mission avec la CCI et je suis très satisfaite de son déroulement et de ses résultats. Bonne organisation et ambiance chaleureuse !



Sur les partenaires, les programme RV

Excellent, je pense que nous lui ferons appel de nouveau un jour, vraiment les bonnes entreprises et les bons interlocuteurs.

Très compétents. Leur capacité à comprendre notre activité, nos problématiques et notre recherche nous a permis d'avancer très rapidement.

Le contraste a été saisissant entre mon manque de préparation et la disponibilité de l'équipe "affûtée" de la CCI Barcelone qui nous a concocté un programme sur mesure, avec un échantillonnage de contacts représentatifs

Très disponible et à l'écoute le niveau des interlocuteurs correspond parfaitement à notre cible

Très pro, disponible, excellente préparation de recherche et qualification des contacts

Très sérieux et bon contact, en amont : communication et suivi facile pour la préparation de la mission et choix des contacts. Une fois sur place, le suivi et l'aide était vraiment appréciable



Sur le potentiel du marché, suite à donner

Notre concurrent Italien est déjà présent et nous devons être là quand le marché débutera vraiment, gros potentiel.

Des distributeurs... avec l'aide de la CCI Barcelone nous pensons y arrivé d'ici à 6 mois maximum ! et en plus 2 chefs d'entreprise de la délégation PDL ont montré de l'intérêt dans nos produits ! Mise en ligne de nos produits sur le site internet d'un prospect.

Donc en trois jours cette mini étude de marché nous a permis de bien cerner le marché espagnol et d'apporter un éclairage sur la meilleure façon de l'aborder (opportunité agence commerciale). Cerise sur le gâteau avec un networking en soirée très convivial et très complémentaire des prestations de la CCI.

10 000 à 20 000 €/an sur les 18 premiers mois, et possibilité de multiplier par 5 à 10 dans les 7 ans suivants...

Potentiel très fort en Italie. Signature de partenariat avec 2 Sociétés Italiennes qui vont nous distribuer en Europe.

Approfondir 2 ou 3 contacts de la mission, avec commandes « test » pour démarrer la distribution et 2 mois après la mission, une première commande.